



DEUXIEME BIENNALE INTERNATIONALE DE LA NEGOCIATION

NEGOCIA - PARIS : 17 et 18 NOVEMBRE 2005

NEGOCIATION ET TRANSFORMATIONS DU MONDE

Perspectives pour la recherche et l'action

Le monde contemporain voit se dessiner des transformations rapides couvrant de nombreux domaines. Ce thème, qui retient l'attention de plusieurs disciplines intéresse **les théories et les pratiques de la négociation.**

Dans quelle mesure ces théories et pratiques prennent-elles en compte ces changements ? Les évolutions du monde moderne affectent-elles les fondements, les mécanismes, les processus et les résultats des négociations ?

La Deuxième Biennale lance un **appel à communication** traitant du thème « **Négociation et transformations du monde** ».

Les contributions proposées pourront porter sur **l'un ou l'autre des points suivants** :

- **Continuité des pratiques existantes et/ou recherche d'innovations ?**
- **Gestion des conflits, des crises et de la violence**
- **Négociation, équité, éthique**
- **Négociations d'affaires (nouveaux domaines, nouvelles pratiques, nouvelles exigences)**
- **Dimension culturelle dans la négociation de demain**
- **Nouveaux profils de négociateurs**
- **Pratiques efficaces de négociation face aux changements**
- **Coopération et compétition**
- **Formes nouvelles de médiation**
- **Conférences internationales et transformations du monde**
- **Renouvellement des paradigmes ?**
- **Négociation et complexité**

Si vous souhaitez présenter une communication, vous devez nous adresser :

de préférence

à défaut

<p>le texte intégral de votre contribution (20 pages maximum, police Times New Roman 12, interligne 1,5)</p> <p>Veillez noter que priorité sera donnée par le Comité Scientifique au texte intégral.</p>	<p>un résumé approfondi (5-7 pages, 1000 mots minimum, police Times New Roman 12, interligne 1,5) précisant l'objet, la problématique, la méthodologie et vos hypothèses de travail.</p>
<ul style="list-style-type: none"> ▪ complété par 4 à 5 mots clés ▪ rédigé dans la langue choisie pour votre intervention au colloque. Les langues officielles de la conférence sont le français et l'anglais (avec traduction simultanée uniquement en séance plénière). 	

Votre proposition doit comporter :

- vos **coordonnées professionnelles et/ou personnelles** (en cas d'auteurs associés, indiquez l'**interlocuteur principal**),
- votre **adresse électronique**,
- votre **qualité et organisme de rattachement**.

Elle doit être transmise en format Word ou PDF à l'**adresse suivante** : transnego@negocia.fr

Elle sera ensuite soumise à la **sélection du Comité Scientifique** du colloque.

A l'issue de la Biennale, un **ouvrage** sera publié réunissant les contributions les plus significatives.

Dates limites

- Envoi du texte intégral ou du résumé de la communication 1^{er} avril 2005
- Réponse du Comité Scientifique 15 juin 2005
- Envoi du texte définitif 15 septembre 2005

Comité d'Organisation et de Pilotage

Christophe Dupont, LEARN-ESC Lille/CCIP-NEGOCIA, Guy Olivier Faure, Sorbonne Paris V, Catherine de Géry, CCIP/NEGOCIA, Sophie Richou, CCIP/NEGOCIA, Jacques Salzer, Université de Paris IX-Dauphine, Daniel Sisco, CCIP/NEGOCIA, Christian Thuderoz INSA Lyon, Dorothee Tokic, CCIP/NEGOCIA

Comité Scientifique pressenti

Didier Bigo, Centre d'Etudes sur les Conflits, Paris, Jeanne Brett, Northwestern University, Peter Carnevale, University of Illinois, Yifan Ding, Institute of World Development, Pékin, Daniel Druckman, George Mason University, Christophe Dupont, LEARN-ESC Lille/CCIP-NEGOCIA, Guy Olivier Faure, Sorbonne Paris V, Gilles Gauthier, HEC Montréal, Catherine de Géry, CCIP/NEGOCIA, Christophe Jaffrelot, CERI, Sciences Po, Alain Jolibert, Université Pierre Mendès France, Christer Jönsson, University of Lund, Sung Hee Kim, University of Kentucky, Victor A. Kremenyuk, Russian Academy of Sciences, Alain Pekar Lempereur, ESSEC-IRENE, Roy Lewicki, Ohio State University, Paul Meerts, Clingendael Institute, La Haye, Laurent Mermet, ENGREF, Robert Mnookin, Program On Negotiation-Harvard, Frank Pfetsch, University of Heidelberg, D. G. Pruitt, State University of New York at Buffalo, Jacques Rojot, Université de Paris II, Valérie Rosoux, Université de Louvain-La-Neuve, Dominique Rouzies, CCIP/Groupe HEC, Jeswald Salacuse, Tufts, Harvard, Jacques Salzer, Université de Paris IX-Dauphine, Melvin Shakun, New York University, Gunnar Sjöstedt, The Swedish Institute of International Affairs, Patrice Stern, CCIP/ESCP-EAP,

Christian Thuderoz, INSA Lyon, James A. Wall, University of Missouri, USA, Stephen Weiss, York University, Toronto, I. William Zartman, Johns Hopkins University, Washington

Contacts :

Dorothee Tokic Responsable de NEGOSHARE

Sophie Richou, Chargée de mission auprès du Directeur de NEGOCIA
NEGOCIA - 8, avenue de la Porte de Champerret - 75838 Paris cedex 17
Tél. : 01 44 09 31 22 - Fax : 01 44 09 35 23 - Mail : transnego@negocia.fr



CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE PARIS